

Dilluns, 28 de setembre de 2026

IMPULSA BALEARS REFORÇA LA SEVA PROPOSTA D'INTEL·LIGÈNCIA ECONÒMICA AL SERVEI DEL TEIXIT PRODUCTIU

El teixit empresarial balear eleva el marge al 12,6%
i la rendibilitat econòmica al 10,5%

La nova *il·empresa* i el darrer *insight* d'*il·negocis* tradueixen aquests resultats en
quatre prioritats d'actuació segons la trajectòria de cada empresa

PALMA · IMPULSA BALEARS presenta la nova versió d'*il·empresa* i publica un nou *insight* d'*il·negocis*, dues propostes complementàries per comprendre la posició actual del teixit empresarial de Balears i orientar decisions públiques i privades.

El millor balanç del cicle amplia el marge de decisió

El darrer balanç disponible, corresponent a l'exercici 2024, mostra un teixit empresarial balear més rendible, capitalitzat i solvent. La xifra de negocis creix un 8,4% respecte de 2023 i se situa un 17,4% per damunt de 2019. El marge empresarial augmenta del 10,5% al 12,6% durant el darrer any i supera en 5,2 punts percentuals el nivell de 2019. La rendibilitat econòmica arriba al 10,5% i la financera, al 17,1%.

La millora operativa deixa també una empremta patrimonial. La ràtio d'endeutament baixa d'1,01 a 0,87 i l'autonomia financera augmenta del 49,8% al 53,4%. La solvència s'eleva fins a 2,14 i la liquiditat fins a 1,53. L'eficiència acompanya aquesta evolució. El valor afegit per treballador arriba als 69.410 euros, un 10,5% més que el 2023, mentre que les despeses de personal per treballador creixen un 4,6%. Com a resultat, el cost laboral unitari disminueix del 60,4% al 57,1%.

En paraules del director tècnic d'IMPULSA BALEARS, Antoni Riera, "les empreses arriben a aquesta fase amb més capacitat per decidir, però no totes han de decidir el mateix. El valor de les dades consisteix a identificar què sosté cada resultat i quina restricció limita encara la capacitat de crear valor. *il·empresa* situa aquest context i *il·negocis* el converteix en una pregunta empresarial".

Quatre trajectòries que exigeixen decisions diferents

El bon resultat agregat no es distribueix de manera uniforme. Quan l'anàlisi descendeix a les empreses que integren el teixit, apareixen quatre trajectòries gairebé igual de freqüents:

- El 26,1% del teixit millora la rendibilitat econòmica sense augmentar la renovació de l'immobilitzat. La seva prioritat és convertir el marge en capacitat futura.
- El 23,3% eleva simultàniament la rendibilitat i la renovació. El repte és escalar amb disciplina, sense reconstruir vulnerabilitat financera.
- Un altre 23,3% renova més, però encara no obté més rendiment. La prioritat és fer rendir la inversió ja realitzada.
- En el 27% restant disminueix la rendibilitat i la renovació no avança. Aquestes empreses necessiten recuperar intensitat operativa abans d'ampliar capacitat.

Aquestes trajectòries no són compartiments tancats ni coincideixen mecànicament amb una activitat o una dimensió empresarial. Les mitjanes sectorials permeten reconèixer el context dominant, però la decisió requereix identificar la posició concreta de cada empresa i la restricció que limita la seva capacitat de crear valor.

ilempresa ordena el context de cada segment

La nova **ilempresa** integra informació estadística i comptable per interpretar com s'estructura, com es renova i quins resultats de gestió obté el teixit empresarial privat, no agrari i de mercat de Balears. L'usuari pot analitzar el conjunt del teixit o mantenir un segment concret al llarg de tres lectures connectades:

- Estructura, per conèixer com es distribueixen les empreses i l'ocupació per activitat i dimensió, i com han evolucionat ambdues magnituds.
- Dinàmica, per distingir el creixement net de la renovació de la base empresarial mitjançant els naixements, les desaparicions i la rotació.
- Gestió, per interpretar la rendibilitat, l'eficiència i l'equilibri financer a partir d'un panell constant de 9.314 empreses amb informació homogènia entre 2019 i 2024.



La informació arriba a 17 seccions i 81 divisions de la CNAE-2009. Cada visualització compara el segment seleccionat amb un referent equivalent i incorpora etiquetes que informen sobre la qualitat i l'abast de la lectura.

En acabar el recorregut, l'usuari pot generar una fitxa de context descarregable. La fitxa no prescriu una decisió ni substitueix l'anàlisi específica de cada empresa: dimensiona el segment, en situa la trajectòria i identifica capacitats, restriccions i marges d'actuació. Així proporciona una base contrastada per valorar alternatives.

Dos recursos per passar de la dada a la decisió

[i|empresa](#) permet explorar i comparar la posició de cada segment; [i|negocis](#) interpreta les implicacions del balanç i explica per què una mateixa millora agregada pot exigir decisions diferents. Amb aquests dos llançaments, IMPULSA BALEARS reforça una proposta d'intel·ligència empresarial orientada a convertir la informació en criteri d'acció.

- Accedeix a la nova [i|empresa](#)
- Consulta «[El millor balanç del cicle. I ara, què?](#)»

Sobre IMPULSA BALEARS

IMPULSA BALEARS és una plataforma de coneixement estratègic i interacció regional que treballa per facilitar la presa de decisions dels agents econòmics i socials en els seus respectius processos de reformulació estratègica i contribuir així a impulsar la competitivitat global de les Balears. Com a entitat sense ànim de lucre reconeix el conjunt de la societat balear com a principal beneficiari de les actuacions que desenvolupa de forma rigorosa, sistemàtica, independent i sempre alineada amb els marcs estratègics europeus i de governança global, com ara l'Agenda 2030.

Contacte: Rebecca Alemany

info@impulsabalears.org